

# PERSBERICHT

Gereguleerde informatie • Brussel, 27 augustus 2026 • 7:30 (CET)

## Ageas rapporteert resultaten eerste helft 2026 Uitstekende Leven-resultaten en solide Niet-Leven prestaties ondanks weersimpact

|                                                                      |                                                                                          |                                                                         |                                                                                      |
|----------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>PREMIE INKOMEN</b><br><br>EUR 12,1 miljard<br><br>+17% vs H1 2025 | <b>NETTO<br/>OPERATIONEEL<br/>RESULTAAT</b><br><br>EUR 776 miljoen<br><br>+6% vs H1 2025 | <b>GEGENEREERD<br/>OPERATIONEEL<br/>KAPITAAL</b><br><br>EUR 1,1 miljard | <b>VERWACHTE<br/>CASH<br/>UPSTREAM</b><br><br>EUR 1,4 miljard<br><br>+49% vs FY 2025 |
|----------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|

Een overzicht van de cijfers en een vergelijking met vorig jaar is te vinden op pagina 6 van dit persbericht en op de website van Ageas.



Hans De Cuyper  
CEO Ageas

"Ageas leverde in de eerste helft van 2026 sterke commerciële prestaties. De groei van het premieinkomen werd ondersteund door uitstekende verkopen in Leven in alle regio's en een solide groei in Niet-Leven. Dit commerciële momentum vertaalde zich in een hogere winstgevendheid, met een stijging van het Netto Operationeel Resultaat van 6%, gedragen door uitstekende resultaten in Leven en veerkrachtige prestaties in Niet-Leven ondanks aanzienlijke weersgerelateerde schade in België en Portugal. Deze prestaties versterken ons vertrouwen dat het Netto Operationeel Resultaat over het volledige jaar meer dan EUR 1,95 miljard zal bedragen."

"Onze sterke operationele prestaties genereren bovendien aanzienlijke cash. We verwachten nu in 2026 meer dan EUR 1,4 miljard cash upstream van onze verzekeringsentiteiten, 49% meer dan vorig jaar en boven onze eerdere prognose. Dit ondersteunt de uitbetaling van een bruto interimdividend van EUR 1,50 per aandeel in december."

"Tegelijkertijd bleven we onze portefeuille actief vormgeven. We hebben de volledige eigendom van AG Insurance verworven, een akkoord bereikt over de verkoop van ons Maleisische belang aan Maybank voor EUR 1,1 miljard en onze positie op de Chinese pensioenmarkt versterkt via onze investering in Taiping Pension. Deze ontwikkelingen dragen bij aan de succesvolle transformatie van het profiel van onze Groep binnen Elevate27 en positioneren ons goed om toekomstige opportuniteiten te benutten en duurzame waarde te creëren voor al onze stakeholders."

#### MEDIA OFFICER

Ann-Sofie Daem  
+32 (0)498 72 37 59

#### INVESTOR RELATIONS

+32 (0)2 557 57 32

#### AGEAS

Bolwerklaan 21  
1210 Brussel – België

[www.ageas.com](http://www.ageas.com)

#### EURONEXT BRUSSELS

Ticker: AGS  
ISIN: BE0974264930

#### SNELLE LINKS

[Over Ageas](#)

[Strategie](#)

[Duurzaamheid \(EN\)](#)

[Jaarverslag \(EN\)](#)

## Financiële prestaties<sup>1</sup>

- Premie-inkomen stijgt met 17% tot EUR 12,1 miljard dankzij uitstekende commerciële prestaties in zowel Leven als Niet-Leven
- Netto Operationeel Resultaat van EUR 776 miljoen, 6% hoger dan vorig jaar, dankzij sterke prestaties in Leven in alle segmenten en solide resultaten in Niet-Leven ondanks hogere weergeïmpliceerde schadeclaims, terwijl vorig jaar profiteerde van gunstig weer
- Netto Operationeel Resultaat over 2026 verwacht boven EUR 1,95 miljard, inclusief de bijdrage van de verkoop van ons belang in Maleisië
- Cash upstream voor 2026 geraamd op meer dan EUR 1,4 miljard, aanzienlijk hoger dan vorig jaar en boven de eerdere prognose van EUR 1,2 miljard dankzij een hoger dan verwachte upstream uit China en Thailand

### Business volumes (Commerciële prestaties)

In de eerste helft van 2026 steeg het **premie-inkomen** tot EUR 12,1 miljard, een toename van 17% rekening houdend met de overname van esure en de resterende 25% van AG. Op vergelijkbare basis steeg het premie-inkomen sterk met 8%.

Het **premie-inkomen in Leven** steeg met 12% (9% op vergelijkbare basis), met solide groei in alle segmenten. In België steeg het premie-inkomen met 28% (meer dan 14% op vergelijkbare basis), dankzij sterke verkopen van Unit-Linked- en gewaarborgde producten na succesvolle commerciële campagnes. Europa boekte sterke commerciële prestaties met een stijging van 41%, gedreven door uitstekende groei in Portugal in zowel gewaarborgde (+34%) als Unit-Linked producten (+58%), terwijl Turkije een sterke verkoopgroei bleef realiseren (+48%). In Azië steeg het premie-inkomen in Leven met 4%, gesteund door de succesvolle jump-startcampagne in China (+3%) en sterke commerciële prestaties in Thailand (+9%). Ook de groeimarkten leverden solide groei, vooral India (+16%) en de Filipijnen (+9%).

Het **premie-inkomen in Niet-Leven** steeg met 26% (6% op vergelijkbare basis) tegenover vorig jaar. In België nam het met 13% toe (5% op vergelijkbare basis), dankzij tariefaanpassingen en portefeuillegroei. In Europa steeg het met 45% (5% op vergelijkbare basis), dankzij gerichte niet-organische groei en de sterke groei in Portugal (+9%) en Turkije (+44%). Niet-Leven in Azië bleef stabiel: groei in Thailand en India werd gecompenseerd door lagere volumes in Maleisië.

**Herverzekering voor derde partijen** zette de sterke groei van het premie-inkomen voort, gesteund door robuuste groei van nieuwe business en verdere vooruitgang naar een evenwichtiger en meer gediversifieerde portefeuille over de verschillende businesslijnen.

Naast verplichtingen in Leven van EUR 117 miljard hebben we, dankzij de investering in Taiping Pension, EUR 17,4 miljard **pensioenactiva onder beheer (AuM)** in China (EUR 10,9 miljard), Portugal (EUR 3,3 miljard) en Turkije (EUR 3,3 miljard).

### Financiële prestatie

Het **Netto Operationeel Resultaat** van de Groep steeg in de eerste helft van 2026 tot EUR 776 miljoen, 6% meer dan vorig jaar, en vertegenwoordigt een Rendement op Eigen Vermogen (ROE) van 15,8%. Het Nettoresultaat bedroeg EUR 846 miljoen. Het sterke resultaat werd gedragen door het uitstekende resultaat in Leven en een solide resultaat in Niet-Leven ondanks ongunstige weersomstandigheden.

De prestaties in **Niet-Leven** werden beïnvloed door weergeïmpliceerde schadeclaims in België en Portugal, die ongeveer 5 procentpunten toevoegden aan de Combined Ratio, waardoor die uitkwam op 95,2%. Vorig jaar profiteerde van gunstig weer (ongeveer 1 procentpunt impact op de Combined Ratio). Zonder deze weersomstandigheden weerspiegelden de onderliggende prestaties een gezonde technische winstgevendheid en gedisciplineerde onderschrijving in alle segmenten. Dit resulteerde in een solide Netto Operationeel Resultaat in Niet-Leven van EUR 240 miljoen.

<sup>1</sup> Bijkomende informatie over de verschillende segmenten is beschikbaar in de IR-slides op [de website van Ageas](#). Alle cijfers zijn aan constante wisselkoersen, tenzij anders vermeld.

Het **Netto Operationeel Resultaat in Leven** steeg tot EUR 629 miljoen, aanzienlijk boven het niveau van vorig jaar. Alle segmenten droegen bij aan de stijging, dankzij solide onderschrijvingsprestaties en een hoger beleggingsresultaat.

Uitgaande van een impact van het weer over het volledige jaar van ongeveer 3 procentpunten op de Combined Ratio van de Groep, en rekening houdend met de verkoop van het belang van Ageas in Etiqa, waaronder een netto-meerwaarde op de verkoop van ongeveer EUR 450 miljoen en een lagere bijdrage van ongeveer EUR 30 miljoen in 2026, zal het Netto Operationeel Resultaat over 2026 naar verwachting meer dan EUR 1,95 miljard bedragen.

De **Contractuele Dienstenmarge (CDM)** steeg eind H1 2026 tot EUR 11,1 miljard. De groei werd gedragen door een sterke operationele CDM-beweging van EUR 169 miljoen, voornamelijk ondersteund door Azië, wat resulteerde in een operationele CDM-groei van 3,6%. De overname van het resterende belang in AG Insurance en een verhoging van de marge-aannames in Leven in België in lijn met de ervaring zorgden voor een bijkomende stijging van de CDM.

De **marge voor nieuwe contracten** in Leven bedroeg 7,9%, een lichte daling tegenover vorig jaar door een wijziging in de businessmix. De waarde van nieuwe business (VNB) steeg met 5% tot EUR 554 miljoen, gesteund door sterke commerciële prestaties. De contante waarde van nieuwe premies (PVNBP) steeg met 15%.

Eind juni steeg het **Uitgebreide Eigen Vermogen** tot EUR 94,33 per aandeel. Dit is een aanzienlijke stijging in vergelijking met eind 2025, dankzij de sterke bijdrage van het Netto Operationeel Resultaat en de positieve evolutie van de CDM, verder ondersteund door de overname van het resterende belang van 25% in AG Insurance. Het Uitgebreide Eigen Vermogen van EUR 19,7 miljard bestaat uit het Eigen Vermogen van EUR 10,2 miljard, de niet-gerealiseerde meer- en minwaarden op vastgoed van EUR 1,1 miljard en de CDM van de Leven-activiteiten (na belasting) van EUR 8,4 miljard.

## Solvabiliteit en kapitaalgeneratie

De **Solvency II-ratio** van Ageas bedroeg eind H1 2026 195%. Tegenover vorig jaar werd de ratio beïnvloed door de voltooiing van de kapitaalverhoging van Taiping Pension, de impact van schuldinstrumenten en de ratingverlaging van de Belgische staatschuld. De verzekeringsactiviteiten droegen 12 procentpunten bij en dekten daarmee ruimschoots de opbouw van het verwachte dividend. De recent aangekondigde verkoop van onze Maleisische activiteiten zal bij afronding 23 procentpunten aan de solvabiliteit toevoegen.

De solvabiliteit van de **niet-Solvency II entiteiten** bedroeg 230%. Dit weerspiegelt de renteomgeving in China en een hoger kapitaalverbruik door sterke groei van nieuwe business en een grotere blootstelling aan aandelen.

Het **gegenereerd operationeel kapitaal** bedroeg over de periode EUR 1,1 miljard. De entiteiten binnen de Solvency II-scope genereerden EUR 558 miljoen, meer dan vorig jaar ondanks de impact van ongunstig weer, terwijl de Algemene Rekening EUR 121 miljoen verbruikte door hogere financieringskosten. De entiteiten buiten de Solvency II-scope droegen EUR 627 miljoen bij, iets minder dan vorig jaar.

Het **gegenereerd operationeel vrij kapitaal**, inclusief de entiteiten binnen en buiten de Solvency II-scope, bedroeg EUR 484 miljoen in H1 2026. Dit is minder dan vorig jaar door een hoger operationeel kapitaalverbruik in België, Europa en China.

## Cash

Eind juni bedroegen de totale liquide middelen in de Algemene Rekening EUR 1,2 miljard. De daling tegenover vorig jaar weerspiegelt voornamelijk de dividendbetaling en de overname van het resterende belang van 25% in AG Insurance, gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere cash upstream.

Voor 2026 wordt meer dan EUR 1,4 miljard cash upstream van de verzekeringsentiteiten van de Groep verwacht, boven de eerder gecommuniceerde prognose van EUR 1,2 miljard. Deze stijging is hoofdzakelijk te danken aan hogere dividenduitkeringen uit China en Thailand. Daarvan werd in de eerste helft van 2026 al EUR 1,1 miljard ontvangen; het resterende saldo wordt in de tweede jaarhelft verwacht.

## Niet-financiële prestaties

---

In de eerste helft van 2026 bleef Ageas **solide vooruitgang boeken richting de niet-financiële doelstellingen van Elevate27**, als illustratie van ons engagement tegenover klanten, medewerkers en de samenleving.

**In de hele Groep bleven de inspanningen gericht op betere klantentrajecten, toegankelijker producten en diensten en meer waarde voor klanten gedurende hun hele leven.** De eerste jaarhelft toonde ook het vermogen van Ageas om klanten te ondersteunen wanneer zij dat het meest nodig hebben. Na de zware stormen in België en Portugal mobiliseerden de lokale entiteiten gespecialiseerde teams en middelen om getroffen klanten te helpen, de schadeafhandeling te versnellen en snel ondersteuning ter plaatse te bieden. In België activeerde AG Insurance het hagelplan en zette het gespecialiseerde Scan & Repair Centers in. In Portugal stonden multidisciplinaire teams en lokale partners de getroffen gemeenschappen bij om het herstel te versnellen.

Tijdens de eerste zes maanden bleef Ageas investeren in **talentontwikkeling van medewerkers, interne mobiliteit en leiderschapsprogramma's**. Dit engagement kwam ook tot uiting in de viering van de tiende verjaardag van de Ageas Academy, die al een decennium medewerkers ondersteunt bij de ontwikkeling van hun vaardigheden en expertise en hen voorbereidt op toekomstige kansen. Investerings in de ontwikkeling van medewerkers, samenwerking, inclusie en groeikansen helpen Ageas om een Great place to Grow te zijn.

Ageas **bleef AI opschalen in de hele Groep**, met meer dan 300 toepassingen in klantenservice, leadgeneratie, ondersteuning van de productiviteit in bank- en agentkanalen, tarifiering en onderschrijving en schadebeheer. Een voorbeeld is de Dynamic Pricing Engine van Ageas UK, die geavanceerde AI-modellen gebruikt om verzekeringsprijzen continu te optimaliseren, waardoor betere acceptatiebeslissingen genomen kunnen worden die het evenwicht tussen groei en rendabiliteit ondersteunen. De verdere opschaling van generatieve AI en agentic AI ondersteunt klantinteractie, operationele efficiëntie en de zichtbaarheid van Ageas in een omgeving die steeds sterker door taalmodellen wordt gestuurd.

De duurzaamheidsprestaties van de Groep bleven erkend door toonaangevende ESG-ratingagentschappen. In de eerste helft van 2026 behield Ageas **een positie in het topkwartiel bij drie belangrijke ESG-ratings**. Ook het project Jardins do Oriente in Portugal, een grootschalige ontwikkeling van betaalbare woningen in samenwerking tussen Grupo Ageas Portugal en de stad Porto, werd erkend voor zijn bijdrage aan duurzame stedelijke ontwikkeling en sociale inclusie. Dergelijke initiatieven tonen aan dat Ageas via investeringen een positieve impact kan maken op de maatschappij.

Ook voor duurzame producten en diensten bleef het momentum sterk. Ageas breidde zijn aanbod verder uit om **klanten te helpen duurzamere en beter geïnformeerde keuzes te maken** en in te spelen op veranderende maatschappelijke behoeften. In België lanceerde AG Insurance een nieuwe oplossing die huisdiereigenaars helpt onverwachte dierenartskosten te beheren. Dit biedt een antwoord op een groeiende behoefte die uit klantenonderzoek naar voren kwam, en zorgt voor een verdere uitbreiding van het aanbod van beschermings- en preventiediensten van de Groep.

Samen tonen deze verwezenlijkingen de gestage vooruitgang van Ageas tegenover de Elevate27-engagementen en versterken ze de ambitie om langetermijnwaarde te creëren voor klanten, medewerkers, aandeelhouders en de samenleving.

## Strategische ontwikkelingen

---

In de eerste helft van 2026 rondde Ageas verschillende **strategische M&A-transacties** af die het toekomstige profiel van de Groep mee vormgeven.

Ageas voltooide de **overname van het resterende belang van 25% in AG Insurance** van BNP Paribas Fortis en verwierf zo de volledige eigendom van zijn Belgische verzekeringsdochter. De transactie versterkt de positie van Ageas in zijn Belgische kernmarkt en verhoogt de blootstelling aan een zeer winstgevende en cashgenererende activiteit. Tegelijk bevestigden AG en BNP Paribas Fortis hun toonaangevende bankverzekeringssamenwerking in België voor 15 jaar, terwijl Ageas en BNP Paribas hun langetermijnrelatie formaliseerden via een overeenkomst die de autonomie en onafhankelijkheid van Ageas waarborgt.

In mei voltooide Ageas de overname van **een belang van 10% in Taiping Pension**, waarmee het zijn langdurige samenwerking met China Taiping verder uitbreidde. Dit versterkt de aanwezigheid van Ageas in de grootste markt voor Leven en Pensioenen in Azië, het ondersteunt de ambitie om langetermijngroeikansen op de Chinese pensioenmarkt te benutten en voegt EUR 10,2 miljard pensioenactiva onder beheer toe.

Begin augustus bereikte Ageas een akkoord met Malayan Banking Berhad over **de verkoop van zijn belang van 30,95% in Etiqa** voor een totale cashvergoeding van EUR 1,1 miljard en een geraamde netto-meerwaarde na belasting van ongeveer EUR 450 miljoen. De transactie verzilvert de aanzienlijke waarde die samen met Maybank werd gecreëerd tijdens een partnerschap van 25 jaar en toont het waardecreërende potentieel van het partnermodel van Ageas. De Groep blijft zich engageren voor Azië als een van zijn kernsegmenten naast België, Europa en Herverzekering. De transactie zal naar verwachting in 2026 worden afgerond.

**De integratie van esure** verloopt goed. Belangrijke integratiemijlpalen zijn bereikt, waaronder een nieuw geïntegreerd managementteam sinds 2025, en de technologische integratie ligt op schema. Dit versterkt het vertrouwen in de succesvolle realisatie van de strategische en financiële logica van de overname.

**Als onderdeel van Elevate27 bleef Ageas zijn distributiemodel toekomstbestendig** maken via digitalisering, technologie om partnerschappen te versterken, de uitbreiding van digitale verkoopkanalen en betere klantinteractie. In zijn markten ontwikkelde de Groep initiatieven om verzekeringen toegankelijker, eenvoudiger en klantgerichter te maken.

- **In het VK** verdiepte Ageas zijn langdurige relatie met Connells, de grootste vastgoedmakelaarsgroep van het land en aanbieder van hypotheekdiensten, via een digitaal platform op maat waarmee verzekeringsdiensten aan een breder klantenbestand kunnen worden aangeboden. Binnen zes maanden na de lancering waren al 89.000 polissen uitgegeven.
- **Om de digitale verkoop te versnellen**, breidden Ageas Portugal, AgeSA en Aksigorta in Turkije het aanbod uit van producten die uitsluitend via digitale en mobiele kanalen beschikbaar zijn.
- **In België** bleef AG zijn beveiligde online klantenplatform en app 'MyAG' verbeteren met nieuwe functies rond personalisatie en klantenservice. Het platform wordt nu door meer dan 650.000 klanten gebruikt.

## Bijlage 1: Kerncijfers

| Kerncijfers Ageas                                                   | H1 '26        | H1 '25        | FY '26        |
|---------------------------------------------------------------------|---------------|---------------|---------------|
| in miljoen EUR (tenzij anders vermeld)                              |               |               |               |
| <b>Premie-inkomen</b>                                               | <b>12.075</b> | <b>10.450</b> | <b>19.622</b> |
| - België                                                            | 3.510         | 2.891         | 5.615         |
| - Europa                                                            | 2.895         | 2.059         | 4.404         |
| - Azië                                                              | 5.315         | 5.224         | 8.699         |
| - Herverzekering voor derden                                        | 355           | 277           | 905           |
| <br>                                                                |               |               |               |
| - Leven                                                             | <b>7.596</b>  | <b>6.834</b>  | <b>12.077</b> |
| - Niet-Leven                                                        | <b>4.480</b>  | <b>3.616</b>  | <b>7.545</b>  |
| <br>                                                                |               |               |               |
| <b>Netto Resultaat Ageas</b>                                        | <b>846</b>    | <b>677</b>    | <b>1.712</b>  |
| <b>Netto Operationeel Resultaat Ageas</b>                           | <b>776</b>    | <b>734</b>    | <b>1.655</b>  |
| - België                                                            | 297           | 248           | 497           |
| - Europa                                                            | 145           | 115           | 241           |
| - Azië                                                              | 376           | 351           | 860           |
| - Herverzekering                                                    | 52            | 87            | 208           |
| - Algemene Rekening                                                 | (93)          | (67)          | (152)         |
| <br>                                                                |               |               |               |
| - Leven                                                             | 629           | 538           | 1.259         |
| - Niet-Leven                                                        | 240           | 263           | 548           |
| - Algemene Rekening                                                 | (93)          | (67)          | (152)         |
| <br>                                                                |               |               |               |
| <b>Combined Ratio Niet-Leven (in %)</b>                             | <b>95,2%</b>  | <b>92,1%</b>  | <b>92,5%</b>  |
| <br>                                                                |               |               |               |
| <b>Gegenereerd Operationeel Kapitaal</b>                            | <b>1.063</b>  | <b>1.106</b>  | <b>1.869</b>  |
| <b>Gegenereerd Operationeel Vrij Kapitaal</b>                       | <b>484</b>    | <b>713</b>    | <b>793</b>    |
| <br>                                                                |               |               |               |
| <b>Eigen vermogen</b>                                               | <b>10.223</b> | <b>8.077</b>  | <b>9.441</b>  |
| <b>Uitgebreid eigen vermogen<sup>1</sup></b>                        | <b>19.741</b> | <b>16.008</b> | <b>17.519</b> |
| <b>Beschikbaar Solvabiliteitskapitaal</b>                           | <b>20.558</b> | <b>20.777</b> | <b>19.485</b> |
| <b>Solvency II - Pilar II</b>                                       | <b>195%</b>   | <b>240%</b>   | <b>211%</b>   |
| <br>                                                                |               |               |               |
| <b>Rendement op eigen vermogen</b>                                  | <b>15,8%</b>  | <b>18,6%</b>  | <b>19,3%</b>  |
| <br>                                                                |               |               |               |
| <b>Cumulatief gemiddeld aantal uitstaande aandelen (in miljoen)</b> | <b>197</b>    | <b>185</b>    | <b>188</b>    |
| <b>Netto Operationele Resultaat per aandeel (in EUR)</b>            | <b>3,94</b>   | <b>3,96</b>   | <b>8,80</b>   |
| <b>Actueel aantal uitstaande aandelen (in miljoen)</b>              | <b>209</b>    | <b>191</b>    | <b>191</b>    |
| <b>Uitgebreid eigen vermogen per aandeel (in EUR)</b>               | <b>94,33</b>  | <b>83,78</b>  | <b>91,85</b>  |
| <b>(Interim) Dividend per aandeel (in EUR)</b>                      | <b>1,50</b>   | <b>1,50</b>   | <b>3,75</b>   |

1. Het Uitgebreid Eigen Vermogen omvat enkel CDM Leven

# Telefonische vergadering voor analisten & beleggers

---

27 augustus 2026  
09u30 CET (08u30 Britse tijd)

## AUDIOCAST

Audio webcast via <https://www.ageas.com/investors/financial-results> (Enkel luisteren)

## Contactgegevens

---

### INVESTOR RELATIONS

- Veerle Verbessem  
+32 (0)2 557 57 32  
[veerle.verbessem@ageas.com](mailto:veerle.verbessem@ageas.com)
- Arnaud Nicolas  
+32 (0)2 557 57 34  
[arnaud.nicolas@ageas.com](mailto:arnaud.nicolas@ageas.com)

### PRESS - MEDIA OFFICER

- Ann-Sofie Daem  
+32 (0)498 72 37 59  
[annsofie.daem@ageas.com](mailto:annsofie.daem@ageas.com)

---

## DISCLAIMER

**Toekomstgerichte verklaringen** – De informatie op basis waarvan de verklaringen in dit persbericht zijn opgesteld, is onderhevig aan veranderingen en dit persbericht bevat mogelijk ook ramingen en andere toekomstgerichte verklaringen met betrekking tot Ageas. Deze verklaringen zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen van de directie van Ageas en zijn vanzelfsprekend onderhevig aan onzekerheden, veronderstellingen en eventuele wijzigingen in de omstandigheden. De informatie in dit persbericht is niet geauditeerd. De toekomstgerichte verklaringen zijn geen garantie voor toekomstige prestaties en brengen risico's en onzekerheden met zich mee die tot gevolg kunnen hebben dat de eigenlijke resultaten aanzienlijk verschillen van degene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn uitgedrukt. Veel van deze risico's en onzekerheden hebben te maken met factoren waarover Ageas geen controle heeft of die Ageas niet precies kan inschatten, zoals toekomstige marktomstandigheden en het gedrag van andere marktpartijen. Andere onbekende of onvoorspelbare factoren waarover Ageas geen controle heeft, kunnen eveneens voor een aanzienlijk verschil zorgen tussen de eigenlijke resultaten en die in de verklaringen en zijn bijvoorbeeld (maar niet beperkt tot) het verkrijgen van toestemming van regelgevende of toezichhoudende autoriteiten en de uitkomst van hangende en toekomstige rechtszaken waarbij Ageas betrokken is. Om die reden is het niet aanbevolen deze verklaringen blindelings te volgen. Ageas is niet verplicht of van plan deze verklaring te actualiseren, al dan niet als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins, behalve wanneer de wet dat vereist.