

Activité commerciale du 3^{ème} trimestre 2023 : Prises de commandes record

Lyon, le 17 octobre 2023

| Chiffre d'affaires en M€ (Non audité) | T3 2023 | T3 2022 | T3 2023/ T3 2022 Croissance ⁽⁴⁾ | 9 mois 2023 | 9 mois 2023/ 9 mois 2022 Croissance ⁽⁴⁾ |
|---|-------------|-------------|--|--------------|--|
| SaaS ⁽¹⁾ | 36,1 | 32,6 | +15% | 108,6 | +18% |
| Services d'implémentation ⁽²⁾ | 6,9 | 6,6 | +10% | 20,3 | +10% |
| Produits historiques ⁽³⁾ | 0,8 | 1,3 | -37% | 2,8 | -38% |
| TOTAL | 43,8 | 40,4 | +13% | 131,6 | +15% |
| Prise de commandes ⁽⁵⁾⁽⁴⁾ | 5,3 | 4,9 | +11% | 14,3 | +14% |

(1) Abonnements et facturations au document

(2) Consulting et Services Professionnels

(3) Esker DeliveryWare, Produits serveurs de Fax et Host Access

(4) Variation à taux de change constants : Taux de change 2023 appliqué sur les chiffres de 2022

(5) Exprimées en chiffre d'affaires récurrent annuel (ARR). Cet indicateur correspond à la valeur moyenne annuelle des abonnements que les clients s'engagent à honorer sur la durée totale d'un contrat. Le chiffre d'affaires provenant des transactions sur la plateforme n'est pas pris en compte car il dépend des consommations effectives des clients, non connues à la date de signature du contrat.

Poursuite de la croissance du SaaS

Le chiffre d'affaires consolidé du 3^{ème} trimestre de l'année 2023 s'établit à 43,8 M€, en croissance de +13% à taux de change constants et de +8% en données publiées, par rapport au même trimestre de l'exercice précédent. Pour l'ensemble des neuf premiers mois de l'année 2023, les ventes du Groupe s'établissent à 131,6 M€ en croissance de +15% à taux de change constants (+13% en données publiées).

Au 3^{ème} trimestre, les activités SaaS tirent la croissance du Groupe (+15% à taux de change constants et +11% en données publiées) pour représenter 82% de l'activité totale. Cette excellente performance, fruit des nombreux contrats clients signés au cours des précédents trimestres, a été légèrement freinée par une moindre dynamique des volumes traités au cours de l'été.

Les services d'implémentation progressent de +10% à taux de change constants et de +6% en données publiées pour représenter 15% du chiffre d'affaires total du Groupe.

Enfin, les produits historiques (2% du chiffre d'affaires total) poursuivent leur fort recul comme c'est habituellement le cas dans les périodes d'incertitude économique.

Prises de commandes record sur ce trimestre

Esker a enregistré le meilleur trimestre de son histoire en termes de prises de commandes.

La valeur annuelle récurrente (ARR) des nouveaux contrats signés au cours du 3^{ème} trimestre 2023 progresse de +11% à taux de change constants par rapport au même trimestre en 2022, pour atteindre 5,3 M€. Cette performance est d'autant plus remarquable que le précédent record était détenu par le 3^{ème} trimestre 2022 qui constituait donc une base de comparaison exigeante.

Pour l'ensemble des neuf premiers mois de l'année, la valeur annuelle récurrente des nouveaux contrats signés s'établit à 14,3 M€ en progression de +14%.

Le rythme de signatures a été extrêmement dynamique en France (+508% sur le trimestre, +46% sur neuf mois) en raison d'un effet de base favorable mais surtout grâce à la réforme de la facturation électronique dont les contours ont été précisés au cours de la première partie de l'année. Ces clarifications ont incité plusieurs grands clients à investir avec Esker pour la refonte de leurs chaînes de facturation. Cette tendance devrait se prolonger au moins jusqu'au milieu de l'année 2024.

L'Europe (hors France) progresse également fortement (+23%) avec notamment de très belles affaires signées en Italie, en Espagne et au Royaume-Uni. Cela porte la croissance des signatures à plus de 105% sur les neuf premiers mois de l'année dans cette région.

De son côté, la zone Amériques a livré le meilleur trimestre de l'année avec 2,4 M€ de commandes enregistrées (ARR), ce qui représente 45% des prises de commandes du Groupe sur cette période. Cette performance est en retrait de -30% par rapport au même trimestre l'an dernier en raison d'un effet de base extrêmement défavorable. La zone Amériques avait, en effet, établi un record absolu au 3^{ème} trimestre l'an dernier en signant plus de 3,4 M€ d'ARR. Les signatures dans cette région sont attendues en forte croissance sur le 4^{ème} trimestre.

Une structure solide

Au 30 septembre 2023, la trésorerie mobilisable du Groupe s'établit à 45,8 M€ (dont 4,8 M€ classés en immobilisations financières) contre 47,1 M€ au 30 septembre 2022.

La trésorerie nette s'élève à 34,1 M€ au 30 septembre 2023 contre 31,5 M€ un an auparavant.

Compte tenu d'un faible niveau d'endettement financier (11,7 M€ de dettes financières au 30 septembre 2023) et des 134 373 titres détenus en autocontrôle (représentant 15,9 M€ sur la base du cours de clôture de l'action au 16 octobre 2023), Esker dispose d'une grande autonomie financière pour exécuter sa stratégie, essentiellement axée sur l'accélération de sa croissance organique.

Perspectives pour la fin de l'année 2023

Compte tenu de la très bonne performance des neuf premiers mois de l'année, Esker continue de viser une croissance organique comprise entre +14% et +15% pour l'ensemble de l'exercice 2023 (hors variations de change).

Le rythme accéléré de signatures de contrats liés à la réforme de la facturation électronique en France pourrait, s'il se poursuit d'ici la fin de l'année, entraîner la constatation de coûts d'acquisition supérieurs aux attentes (essentiellement des commissions sur ventes versées à la signature du contrat), sans contribuer encore significativement au chiffre d'affaires de l'exercice 2023 (facturations étalées en mode SaaS). Par conséquent, une trop forte accélération des prises de commandes serait susceptible d'impacter à hauteur de 1 ou 2 points l'objectif de marge d'exploitation de 11,5% à 12,5% attendu pour l'ensemble de l'année 2023.

Jean-Michel Bérard, Président du Directoire et Emmanuel Olivier, Directeur Général

vous convient à une visioconférence

mardi 17 octobre 2023 à 18h30

pour vous commenter l'activité du troisième trimestre 2023.

La visioconférence se déroulera en anglais.

Ci-après le lien pour participer à cette présentation : [Lien de connexion](#)

Esker SA

Cristal Parc
113 boulevard de Stalingrad
69100 Villeurbanne
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46
Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40
www.esker.fr – info@esker.fr

Esker: Emmanuel Olivier

info@esker.fr ou 04 72 83 46 46 www.esker.fr

Actus: Hélène de Watteville

hdewatteville@actus.fr ou 01 53 67 36 33

Get Social



À propos d'Esker

Esker est une plateforme cloud leader des solutions d'automatisation des processus pilotées par l'IA pour les métiers de la finance, des achats et du service client. En dématérialisant les cycles de gestion Source-to-Pay et Order-to-Cash, les solutions d'Esker valorisent les départements financiers et services clients des entreprises tout en renforçant la coopération interentreprises.

Intégrant des technologies d'Intelligence Artificielle (IA), les solutions d'Esker permettent aux entreprises de gagner en productivité, d'éliminer les tâches fastidieuses et d'améliorer la visibilité sur leurs activités, tout en renforçant la collaboration avec leurs clients et leurs fournisseurs.

ETI française dont le siège social se situe à Lyon, Esker est présente en Europe, en Amérique du Nord, en Asie/Pacifique et en Amérique du Sud. Cotée sur Euronext Growth à Paris (Code ISIN FR0000035818), l'entreprise a réalisé 159,3 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2022 dont plus des 2/3 à l'international.