

Chiffre d'affaires du premier trimestre 2025 : 47,5 millions d'euros ; +16,0%

- **Chiffre d'affaires en hausse de +14,3 % à taux de change constants, en ligne avec la trajectoire prévue pour l'année fiscale.**
- **Forte dynamique commerciale malgré des cycles de vente encore allongés**
- **Augmentation du pipeline alimentée par une forte demande pour des solutions innovantes assurant visibilité et agilité**
- **Objectifs 2025 confirmés :**
 - **Croissance du chiffre d'affaires à taux de change constants entre 15% et 20% (*mid-to-high teens*)**
 - **c. 35% de marge d'EBITDA ajusté***
 - **Taux de conversion en trésorerie* d'environ 80%**

Paris, France, le 29 avril 2025 - Planisware, un leader de l'édition de logiciels SaaS B2B dans le secteur en forte croissance de la *Project Economy* (« l'Economie de Projet »), publie aujourd'hui son chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2025. En hausse de +16,0% à taux de change courants, le chiffre d'affaires s'est élevé à 47,5 millions d'euros, principalement grâce au succès continu de la plateforme SaaS du Groupe, leader sur le marché. A taux de change constants, la croissance du chiffre d'affaires a atteint +14,3% (+5,9 millions d'euros), en ligne avec la trajectoire prévue pour atteindre une croissance du chiffre d'affaires *mid-to-high teens* en 2025. Le chiffre d'affaires récurrent s'est élevé à 43,9 millions d'euros (92% du chiffre d'affaires total), en croissance de +16,2% à taux de change constants.

Loïc Sautour, Directeur Général de Planisware, a commenté : « *Bien que nous ne soyons pas directement impactés par l'augmentation des droits de douane, nous observons toujours des processus de prise de décision allongés chez nos clients. Nous continuons alors à tirer parti des liens étroits que nous entretenons avec nos clients existants mais aussi à initier des relations commerciales avec de nouveaux clients. Cette approche a permis à Planisware de réaliser une solide croissance de son chiffre d'affaires au premier trimestre 2025, en ligne avec la trajectoire prévue pour l'année.*

Face à un niveau important d'incertitudes macroéconomiques, nos clients et prospects expriment un besoin accru pour des solutions innovantes de gestion de portefeuille de projets stratégiques et permettant de gagner en visibilité et en agilité afin de s'adapter à cet environnement complexe et volatil.

Dans ce contexte, nous confirmons nos objectifs pour l'année, tout en restant vigilants quant à une éventuelle détérioration de l'économie mondiale, en particulier à court terme. Nous restons également disciplinés dans l'allocation de nos ressources afin de maintenir une forte profitabilité et un taux de conversion de trésorerie parmi les meilleurs de notre secteur, tout en continuant à investir dans notre croissance à long terme. »

* Indicateur non-IFRS. Les indicateurs non-IFRS inclus dans ce document sont définis dans les avertissements à la fin de ce document.

Chiffre d'affaires du T1 2025 par typologie de services

<i>En millions d'euros</i>	Q1 2025	Q1 2024	Variation annuelle	Variation à cc*
Chiffre d'affaires récurrent	43,9	37,2	+18,0%	+16,2%
Contrats SaaS et hébergement	22,7	18,9	+20,4%	+18,5%
Evolutive support	13,2	10,8	+21,8%	+20,0%
Subscription support	3,0	2,8	+6,7%	+4,1%
Maintenance	4,9	4,6	+6,4%	+5,2%
Chiffre d'affaires non récurrent	3,6	3,8	-3,3%	-4,4%
Licences perpétuelles	0,8	1,1	-24,1%	-25,4%
Implémentation & autres services non récurrents	2,8	2,7	+5,5%	+4,4%
Chiffre d'affaires total	47,5	40,9	+16,0%	+14,3%

* Variation à taux de change constants, c'est-à-dire aux taux de change moyens du T1 2024

Totalisant 47,5 millions d'euros au T1 2025, le chiffre d'affaires a augmenté de +16,0% à taux de change courants et de +14,3% à taux de change constants. L'effet de change a été presque entièrement lié à l'appréciation du dollar américain par rapport à l'euro. Afin de refléter la performance sous-jacente de la société indépendamment des fluctuations des taux de change, l'analyse suivante se réfère à l'évolution du chiffre d'affaires à taux de change constants, en appliquant les taux de change moyens du T1 2024 au chiffre d'affaires du T1 2025, sauf indication contraire.

Chiffre d'affaires récurrent

Représentant 92 % du chiffre d'affaires total du premier trimestre 2025, en hausse d'environ 150 points de base par rapport à 91 % au premier trimestre 2024, le chiffre d'affaires récurrent a atteint 43,9 millions d'euros, en hausse de +16,2%.

La croissance a été portée par une hausse de +17,8% par le modèle SaaS de Planisware (i.e. Contrats SaaS & hébergement, Licences annuelles et *Evolutive & Subscription support*), dont SaaS & Hosting en hausse de +18,5% grâce à des contrats signés avec de nouveaux clients ainsi qu'à l'expansion chez les clients existants. Le chiffre d'affaires des activités de support (*Evolutive & Subscription support*), intrinsèquement liées à l'offre SaaS de Planisware, a progressé de +16,7%.

Le chiffre d'affaires en Maintenance a crû de +5,2% dans un contexte de transition du modèle de licences perpétuelles du groupe vers un modèle SaaS et reflétant la forte demande de licences au début de 2024 de la part de clients ayant des besoins spécifiques sur site, en particulier dans l'industrie de la défense.

Chiffre d'affaires non-récurrent

Le chiffre d'affaires non-récurrent a affiché un recul de -4,4% au premier trimestre 2025, avec une tendance contrastée entre les licences perpétuelles en baisse de -25,4% et l'Implémentation en hausse de +4,4%.

L'activité d'Implémentation a été soutenue au T1 2025, portée par le démarrage de plusieurs contrats SaaS signés à fin 2024, conduisant à une croissance de +4,4% du chiffre d'affaires. En parallèle, le Groupe a vendu plusieurs extensions et mises à jour de licences perpétuelles à des clients ayant des besoins spécifiques sur site, mais a enregistré une baisse de chiffre d'affaires de -0,3 millions d'euros par rapport au T1 2024 qui constituait une base de comparaison particulièrement élevée.

Dynamique commerciale

Au T1 2025, malgré des cycles de vente qui restent plus longs par rapport à la même période de l'année précédente, les clients et prospects ont exprimé un besoin accru pour des solutions avancées de gestion de portefeuilles de projets stratégiques, afin de gagner en visibilité et en agilité pour s'adapter à l'environnement incertain actuel. Planisware a continué à accompagner ses clients existants dans leur adaptation et leur réorganisation à des changements rapides de leur environnement, tout en maintenant ou en améliorant leur efficacité opérationnelle. Ainsi, des clients clés tels que Philips ou Boston Scientific ont étendu leur utilisation des produits et du support de Planisware. Cela a été particulièrement le cas dans l'industrie automobile avec des clients tels que Fox Factory aux Etats-Unis en PD&I, Continental en Allemagne, ainsi que Forvia en France.

La pertinence de l'approche multi-spécialiste de Planisware s'est matérialisée dans de nombreux secteurs, allant de la distribution en Australie avec Coles ou de l'industrie pharmaceutique au Japon avec Takeda, à l'automobile aux États-Unis et en Suède avec Dana et HADV Group qui utilise maintenant Orchestra pour gérer son portefeuille de développement de produits.

Objectifs 2025 confirmés

Tenant compte de la solidité de son pipeline commercial, et reconnaissant un niveau élevé d'incertitudes susceptibles d'allonger encore les cycles de vente et de retarder le démarrage de nouveaux contrats, Planisware confirme ses objectifs 2025 :

- Croissance du chiffre d'affaires à taux de change constants entre 15% et 20% (*mid-to-high teens*)
- Marge d'EBITDA ajusté* d'environ 35%
- Taux de conversion en trésorerie* d'environ 80% confirmé

Annexes

Conférence téléphonique

L'équipe de direction de Planisware organisera une conférence téléphonique (en anglais) le 29 avril 2025 à 8h00 CET pour détailler la performance et les principales réalisations du T1 2025 à l'occasion d'une présentation suivie d'une session de questions-réponses. Le webcast et sa rediffusion seront disponibles sur planisware.com.

Prochains événements

- 19 juin 2025 : Assemblée générale annuelle des actionnaires
- 31 juillet 2025 : Publication des résultats du 1^{er} semestre 2025
- 21 octobre 2025 : Publication du chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2025

Contact

Relations avec les investisseurs

Benoit d'Amécourt

benoit.damecourt@planisware.com

+33 6 75 51 41 47

Médias

Brunswick Group

Hugues Boëton / Tristan Roquet Montégon

planisware@brunswickgroup.com

+33 6 79 99 27 15 / +33 6 37 00 52 57

À propos de Planisware

Planisware est un leader de l'édition de logiciels SaaS B2B dans le secteur en forte croissance de la Project Economy. La mission de Planisware est de fournir des solutions pour aider les organisations à transformer la façon dont elles conçoivent, planifient et délivrent leurs projets, portefeuilles de projets, programmes et produits.

Avec près de 750 collaborateurs répartis dans 16 bureaux, Planisware opère à grande échelle en servant environ 600 clients dans de nombreux secteurs et de métiers dans plus de 30 pays à travers le monde. Planisware compte parmi ses clients des entreprises internationales de premier plan, des sociétés de taille intermédiaire et des entités du secteur public.

Planisware est coté sur le marché réglementé d'Euronext Paris (Compartiment A, code ISIN FR001400PFU4, sous le symbole « PLNW »).

Pour plus d'informations, rendez-vous sur le site <https://planisware.com/> et retrouvez Planisware sur [LinkedIn](#).

Avertissements

Déclarations prospectives

* Indicateur non-IFRS. Les indicateurs non-IFRS inclus dans ce document sont définis dans les avertissements à la fin de ce document.

Ce document contient des déclarations concernant les perspectives et les stratégies de croissance de Planisware. Ces déclarations sont parfois identifiées par l'utilisation du futur ou du conditionnel, ou par l'utilisation de termes prospectifs tels que « considère », « envisage », « croit », « vise », « s'attend », « a l'intention », « devrait », « anticipe », « estime », « pense », « souhaite » et « pourrait », ou, le cas échéant, la forme négative de ces termes et d'autres expressions similaires ou une terminologie similaire. Ces informations ne sont pas de nature historique et ne doivent pas être interprétées comme une garantie de performance future. Ces informations sont basées sur des données, des hypothèses et des estimations que Planisware considère comme raisonnables. Ces informations sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en fonction des incertitudes liées à l'environnement économique, financier, concurrentiel ou réglementaire.

Ces informations comprennent des déclarations relatives aux intentions, estimations et objectifs de Planisware concernant ses marchés, ses stratégies, sa croissance, ses résultats d'exploitation, sa situation financière et sa liquidité. Les déclarations prospectives de Planisware ne sont valables qu'à la date du présent document. En l'absence d'exigences légales ou réglementaires applicables, Planisware décline expressément toute obligation de publier des mises à jour des déclarations prospectives contenues dans le présent document afin de refléter tout changement dans ses attentes ou tout changement d'événements, de conditions ou de circonstances, sur lesquels toute déclaration prospective contenue dans le présent document est fondée. Planisware opère dans un environnement concurrentiel et en évolution rapide ; elle n'est donc pas en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou la mesure dans laquelle la survenance d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux énoncés dans les déclarations prospectives, étant précisé que ces déclarations prospectives ne constituent pas une garantie de résultats réels.

Chiffres arrondis

Certains chiffres et données numériques présentés dans ce document (y compris les données financières présentées en millions ou en milliers et certains pourcentages) ont été arrondis et, par conséquent, les totaux correspondants dans ce document peuvent varier légèrement par rapport aux totaux arithmétiques réels de ces informations.

Variation à taux de change constants

Les variations en monnaies constantes représentent les chiffres basés sur des taux de change constants en prenant comme base ceux utilisés l'année précédente. Par conséquent, ces chiffres peuvent varier légèrement par rapport aux résultats réels basés sur les taux de change actuels.

Mesures non IFRS

Le présent document comprend certaines mesures et certains ratios non audités de la performance financière ou non financière du Groupe (les "mesures non IFRS"), tels que le "chiffre d'affaires récurrent", le "chiffre d'affaires non récurrent", la "marge brute", l'"EBITDA ajusté", la "marge d'EBITDA ajusté", et le "flux de trésorerie disponible ajusté", le "taux de conversion de trésorerie", le "taux de désabonnement" et le « taux de rétention net » (ou "NRR"). Les informations financières non IFRS peuvent exclure certains éléments contenus dans la mesure financière IFRS la plus proche ou inclure certains éléments non IFRS. Les lecteurs ne doivent pas considérer les éléments qui ne sont pas des mesures reconnues en vertu des IFRS comme des alternatives aux mesures applicables en vertu des IFRS. Ces mesures ont des limites en tant qu'outils analytiques et les lecteurs ne doivent pas les considérer comme des substituts aux mesures IFRS. En particulier, les lecteurs ne doivent pas considérer ces mesures de la performance financière ou de la liquidité du groupe comme une alternative au bénéfice de la période, au résultat d'exploitation ou à d'autres mesures de performance dérivées conformément aux IFRS, ni comme une alternative aux flux de trésorerie provenant des (utilisés dans les) activités d'exploitation en tant que mesure de la liquidité du groupe. D'autres entreprises ayant des activités similaires ou différentes de celles du groupe pourraient calculer les mesures non IFRS différemment des calculs adoptés par le groupe.

Les mesures non-IFRS incluses dans le présent document sont définies comme suit :

- L'EBITDA ajusté est calculé à partir du Résultat opérationnel courant après quote-part de résultat net des sociétés mises en équivalence plus l'amortissement et la dépréciation des immobilisations incorporelles, corporelles et des droits d'utilisation, plus les éléments non récurrents ou les éléments non opérationnels.
- La marge d'EBITDA ajusté correspond au rapport entre l'EBITDA le chiffre d'affaires total.
- Le FTD ajusté (Flux de Trésorerie Disponible) est calculée comme les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation, plus les frais d'introduction en bourse payés, le cas échéant, moins les autres produits et charges financiers classés comme activités d'exploitation dans le tableau des flux de trésorerie, et moins les flux nets de trésorerie liées aux dépenses d'investissement.
- Le taux de conversion de trésorerie est défini comme le FTD ajusté divisé par l'EBITDA ajusté.