



## **art&lifestyle: HDI bringt neue Versicherungslösungen für den Kunstmarkt und vermögende Privatkunden**

- Versicherung für Privat- und Unternehmenssammlungen, Museen und Galerien
- Angebot wird realisiert über die HDI Global Specialty Underwriting Agency GmbH zusammen mit dem Risikoträger HDI Global Specialty SE

HDI Global Specialty Underwriting Agency GmbH  
Charles-de-Gaulle-Platz 1  
50679 Köln

HDI Communications  
+49 511 3747-2749  
presse@hdi.de

[www.HDI.art](http://www.HDI.art)

Köln, 23. März 2021

**Das neue art&lifestyle Team der HDI Gruppe hat die Gründungsphase erfolgreich abgeschlossen und nimmt ab sofort das Underwriting im kontinentaleuropäischen Kunstversicherungsmarkt auf. Es werden umfassende Versicherungslösungen rund um Kunst und Sammlungsgegenstände für Privatkunden, Galerien und Museen angeboten.**

Der Eintritt in den Kunstversicherungsmarkt erfolgt mit einer Spezialgesellschaft, der **HDI Global Specialty Underwriting Agency GmbH** mit Sitz in Köln. Zentraler Risikoträger wird der Versicherer HDI Global Specialty SE. Die gewählte Struktur ermöglicht es, die Flexibilität einer Spezialgesellschaft mit den Fähigkeiten und Kapazitäten der HDI Global Specialty SE zu kombinieren.

Innerhalb der Underwriting Agency ist als Geschäftsführer Dr. Alexander Wiebe für dieses Geschäftssegment verantwortlich. Er hat in den vergangenen Wochen ein Spezialisten-Team mit langjähriger Branchenerfahrung zusammengestellt. Dazu zählen: Philippe Dietz als Head of Underwriting und Christina Meyer als Senior Underwriterin sowie Christian Himmelberg als Head of Claims. Ergänzt wird das Team durch weitere Fachkräfte in Stabsfunktionen.

„Wir sehen uns als Teil der Kunst-Community“, sagt Alexander Wiebe über sein Team. „Unser Ziel ist es, gemeinsam mit unseren Kunden und Vertriebspartnern das Unerwartete abzusichern, wertvolle Objekte mit Bedacht und Sachverstand zu versichern und so kulturelles Erbe auch langfristig zu bewahren. Damit tragen wir einerseits die Risiken unserer Kunden, und andererseits kommen wir auch unserer gesellschaftlichen Verantwortung nach.“

**“ Wir sehen uns  
als Teil der Kunst-  
Community.”**

### **Kunstversicherungsprodukte ab sofort verfügbar**

Die neuen Produkte für Kunst- und Sammlungsgegenstände sind ab sofort verfügbar. Sie bieten unter anderem die folgenden Eigenschaften:

#### Versicherung von **Privat- und Firmensammlungen**:

- ❖ Allgefahrendeckung für Sammlungsgegenstände jeder Art (inkl. Medienkunst)
- ❖ Schnelle, unbürokratische und zeitnahe Dokumentation und Anpassungen
- ❖ Professionelle Schadenabwicklung inklusive Erstattung von Kosten im Zusammenhang mit dem Schadenfall

#### Angebot für **Museen**:

- ❖ Versicherung von Museumsbeständen, (Dauer-)Leihnahmen, Referenzbibliotheken, Katalogbestände, technisches Ausstellungszubehör, inkl. temporärer Aufenthalte bei Restauratoren etc.
- ❖ Versicherungsschutz ohne Unterbrechung auf internationalem Standard.
- ❖ Professionelle und kompetente Unterstützung bei versicherungstechnischen Fragen und im Schadenfall

Versicherung für das **Galeriegeschäft:**

- ❖ Allgefahren-Deckung von Eigenbeständen, Kommissions- und Ansichtsware sowie Leihnahmen, Mitversicherung von technischem Ausstellungszubehör, Kassen- und Katalogbeständen
- ❖ Umfassende Kostenübernahme im Schadenfall, wie z.B. für Aufräum-, Transport- und Lagerkosten
- ❖ Lückenlose Absicherung auf dem Transportweg

Abgerundet wird das Kunstversicherungsangebot im Privatkundenbereich (B2C) durch die Möglichkeit, wertvollen Hausrat und Wohngebäude mit einer Allgefahrendeckung abzusichern. Speziell für vermögende Privatkunden (sog. High Net Worth Individuals, HNWI) besteht auch bereits heute die Möglichkeit, Privatflugzeuge zu versichern. Ein Ausbau des Angebots an sog. „Lifestyle“ Versicherungen mit HNWI als Zielgruppe ist geplant.

Zusätzlich übernimmt das Team auch die bestehenden Aktivitäten rund um die Valorenversicherung der HDI in Deutschland. Hierbei handelt es sich um eine Allgefahrendeckung zur Versicherung wertvoller Gegenstände, wie zum Beispiel Schmuck, Bargeld, Gold sowie Safe- bzw. Tresoreinlagerungen. Für Geld- und Werttransporteure bietet HDI zudem die „Cash in Transit“ Versicherung an. In diesem Segment zählt HDI bereits heute zu den führenden Anbietern.

Führenden spezialisierten Vertriebspartnern kann die HDI Global Specialty Underwriting Agency Zeichnungsvollmachten delegieren. Damit sollen diese Partner in die Lage versetzt werden, sich im Wettbewerb durch eine hohe Reaktivität mit Kundennähe besonders auszuzeichnen.

**Über HDI Global (HDI)**

Die HDI Global SE und die HDI Global Specialty SE decken als Industrie- und Spezialversicherer den Bedarf an maßgeschneiderten Versicherungslösungen von Mittelständlern, Industrieunternehmen und Konzernen ab. Neben der herausragenden Präsenz der



Gesellschaften auf dem deutschen und dem europäischen Markt sind sie über Auslandsniederlassungen, Tochter- und Schwestergesellschaften sowie Netzwerkpartner in mehr als 150 Ländern aktiv. So kann HDI international tätige Kunden mit lokalen Policen bedienen, die gewährleisten, dass der festgelegte Service und Versicherungsschutz weltweit für alle einbezogenen Risiken erbracht wird.

Die HDI Global SE und die HDI Global Specialty SE gehören zum Geschäftsbereich Industrierversicherung der Talanx-Gruppe. Der Geschäftsbereich erzielte im Jahr 2020 mit ca. 3.700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ein Bruttoprämienvolumen in Höhe von etwa 6,7 Mrd. EUR.

Die Ratingagentur Standard & Poor's bewertet die Finanzkraft der Talanx-Erstversicherungsgruppe mit A+/stable (strong). Die Talanx AG ist an der Frankfurter Börse im SDAX gelistet.

Für **Presseanfragen** kontaktieren Sie bitte:

Martin Schrader

Tel.: +49 511-3747-2749

E-Mail: [martin.schrader@hdi.global](mailto:martin.schrader@hdi.global)